



Trading update eerste kwartaal 2014-2015

(De omzet uit voortgezette activiteiten voor de periode van 3 maanden eindigend op 30 juni 2014)

- De totale omzet voor voortgezette activiteiten is met 6,1% gegroeid over het volledige boekjaar
- Afsluiting van de verkoop van de Franse vestiging waarvan de resultaten worden geboekt als stopgezette activiteiten.

Marc De Keersmaecker, Algemeen Directeur van RealDolmen, lichtte als volgt toe:

“Ik heb gemengde gevoelens bij de resultaten van het eerste kwartaal. De inkomsten uit Producten liggen hoog, niettegenstaande eerdere waarschuwingen voor een daling op lange termijn van deze markt. Onze Business Solutions vertoont een sterke groei dankzij onder andere de verkoop van onze Ziekenhuisoplossing en Archiveringsoplossing (Hospital/AX en XDM). Dit bevestigt het succes van de roadmapinvesteringen van de voorbije jaren in onze divisie Business Solutions. Aan de andere kant is de aangekondigde groei in Services in onze divisies Enterprise Solutions en Professional Services vertraagd waardoor we de bijkomende verkoopinspanningen die waren gelanceerd om daar te geraken, moeten verbeteren. Deze vertraging in Services omzet zal in de eerste jaarhelft van ons boekjaar een negatieve impact hebben op onze EBIT.”

Vragen:

RealDolmen

Tel.: +32 2 801 43 13

Marc De Keersmaecker, Algemeen Directeur

Financieel overzicht (alleen voortgezette activiteiten)

Omzet (alleen voortgezette activiteiten)

In vergelijking met dezelfde periode vorig jaar is de totale omzet gestegen met 6,1 %.

Voortgezette omzet per segment in K€	Q1 2014/2015	Q1 2013/2014	Variatie in %
Infrastructure Products	18.214	15.637	16,5%
Professional Services	24.874	25.869	-3,2%
Business Solutions	10.421	9.095	14,6%
Subtotaal Services & Solutions	35.295	34.784	1,5%
Totaal Groep	53.059	50.421	6,1%

Infrastructure Products: De omzet uit Producten in het eerste kwartaal in verhouding tot verwachte nieuwe projecten is met 16,5% gestegen. Deze evolutie was zowel in België als in Luxemburg zichtbaar. De evolutie van de inkomsten uit Producten wordt sterk beïnvloed door timing: De omzet uit Workplace Products is sterk gestegen na een zwak vorig kwartaal, terwijl de inkomsten uit het Datacenter-aanbod laag bleven na een sterk vorig kwartaal.

Professional Services: De inkomsten uit Professional Services daalden met 3,2%. Application Services kende een lichte daling als gevolg van een daling van het personeelsbestand en een beperkte daling van de activiteit. De toegevoegde waarde van onze Application Services bleef stijgen. Infrastructure Services kenden een sterkere daling als gevolg van vertraging van nieuwe contracten terwijl het personeelsbestand gegroeid is en projecten met een lagere toegevoegde waarde weerspiegeld in lagere dagtarieven.

Business Solutions: De inkomsten uit Business Solutions stegen met 14,6 % in vergelijking met het eerste kwartaal van vorig jaar. Dit is hoofdzakelijk te wijten aan een stijging van de verkoop van derde- en eigen licenties naar aanleiding van onder andere twee nieuwe contracten voor de implementatie van Hospital/AX, onze MS Dynamics-



oplossing voor ziekenhuizen in twee ziekenhuizen en een goede verkoop van onze XDM-oplossingen voor documentbeheer. Een dergelijke stijging van de inkomsten uit Producten werd gecompenseerd door lagere inkomsten uit Services door het tekort aan projecten in onze divisie Enterprise Solutions.

Verkoop van Aerial in Frankrijk (stopgezette activiteiten)

Op 23 juni 2014 kondigde RealDolmen aan dat de verkoop van Aerial Conseil, de Franse vestiging van RealDolmen, aan GFI Informatique was afgerond. Als gevolg daarvan zullen de tussen 1 april 2014 en 31 mei 2014 door dit bedrijf gegenereerde omzet en EBIT, alsook de resultaten van deze transactie worden geboekt als stopgezette activiteiten.

Vooruitzichten voor boekjaar 2014/2015

Voor boekjaar 2014/2015 hebben we onze verwachtingen dat de omzet uit voortgezette activiteiten die van vorig jaar zou benaderen, bijgesteld. In Professional Services verwachten we dat de inkomsten tijdens het boekjaar licht zullen groeien: na een kleine daling in het eerste halfjaar, verwachten we dat de inkomsten in het tweede halfjaar opnieuw zullen stijgen. De inkomsten uit Business Solutions zouden in de loop van het boekjaar ook moeten stijgen, zij het dan iets minder sterk dan dit kwartaal. De productomzet zou geleidelijk aan moeten afnemen, aangezien de 'cloud-initiatieven' toenemen. We verwachten dat de REBIT-marges van onze voortgezette activiteiten in de eerste jaarhelft van ons boekjaar substantieel lager zullen zijn dan in dezelfde periode van vorig boekjaar. Voor het volledige boekjaar verwachten we op onze voortgezette activiteiten REBIT-marges van om en bij de 5%.

De combinatie van ons aanbod, onze top expertise en onze financieel stabiele positie maakt ons de ideale partner om de IT-uitdagingen van onze klanten aan te gaan.

Voor meer informatie:

Bezoek onze website WWW.REALDOLMEN.COM

Of contacteer

Thierry de Vries

Secretary-General

TEL: +32 2 801 55 55

FAX: +32 2 801 55 99

thierry.devries@realdolmen.com

Over RealDolmen

RealDolmen is een onafhankelijke single source leverancier van ICT oplossingen en een kennisbedrijf met bijna 1.250 hooggeschoolden dat meer dan 1.000 klanten bedient in de Benelux. RealDolmen levert innovatieve, doeltreffende en betrouwbare ICT oplossingen en diensten die zijn klanten helpen met het bereiken van hun objectieven door het optimaliseren van hun bedrijfsprocessen.