

Q1 2008/09 TRADING UPDATE

(periode 1 april - 30 juni 2008) ¹
Gereguleerde informatie²

Kontich, 28 augustus 2008

Sterk eerste kwartaal na de acquisitie van Dolmen NV, met een stijging van de omzet van 26,1% in vergelijking met vorig jaar op vergelijkbare basis

Omzet in €mio	KW1 2008/09	Pro forma KW1 2007/08	variantie in %
Totaal groep	69.004	54.740	26,1%
Infrastructuurproducten	22.571	16.972	33,0%
Diensten & Oplossingen	46.433	37.768	22,9%
<i>Pro forma : som van gerapporteerde omzet van Real Software NV en Dolmen NV voor periode 1 april - 30 juni 2007</i>			

Dit is de eerste trading update met geconsolideerde omzet voor Real Software NV en Dolmen NV voor het eerste kwartaal van het nieuwe boekjaar 2008/09. Tijdens het eerste kwartaal van 2008/09 bedroeg de geconsolideerde omzet van Real € 69,0 miljoen, een stijging met 26,1% in vergelijking met het eerste kwartaal van vorig jaar (€ 54,7 miljoen) op een vergelijkbare basis (zie pro forma). Deze omzet omvat ook de acquisitie vorig jaar van NEC Philips Unified Solutions NV/SA (verworven door Dolmen NV). Als we de omzet van NEC Philips (in totaal € 3,0m waarvan € 2,1m Diensten en € 0,9m Infrastructuurproducten) niet meerekenen, neemt de organische groei van de groep toe met 20,6% in vergelijking met het eerste kwartaal van 2007/08.

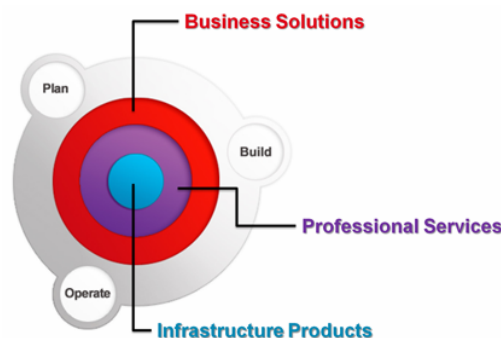
De groei van 33% in Infrastructuurproducten kan als volgt worden opgesplitst: 27,7% organische groei en 5,3% groei via de acquisitie van NEC Philips. De sterke organische groei kan in verband gebracht worden met een aantal grote deals die in het eerste kwartaal werden gesloten.

De groei van 22,9% in Diensten/Oplossingen kan op de volgende manier worden opgesplitst: 17,4% organische groei en 5,4% groei via de acquisitie van NEC Philips. De sterke groei van Diensten/Oplossingen is een voortzetting van de sterke resultaten vorig jaar van Real Software NV en van Dolmen NV en weerspiegelt in zekere zin de optimalisering van de toewijzing van de middelen, aan marktconforme voorwaarden, aan de afzonderlijke orderboeken van beide vennootschappen. De organische groei van 17,4% op het niveau van de groep voor het segment Diensten/Oplossingen komt in de buurt van de 19% organische groei die door het filiaal Dolmen NV apart wordt gerapporteerd op het vlak van zijn Dienstenactiviteiten.

Nieuwe business-segmentering voor geconsolideerde ondernemingen

In afwachting van de nieuwe IFRS 8-richtlijnen werd de business-segmentering aangepast op grond van de nieuwe vereisten.

De geconsolideerde entiteit Real zal zichzelf voorstellen als een echte single-sourceleverancier voor de markt. Om dit te realiseren, is het aanbod van Real opgebouwd rond 3 elkaar aanvullende lagen, waardoor de mogelijkheid ontstaat om volledig geïntegreerde ICT-oplossingen aan te bieden. Het



1. De cijfers in de trading update zijn niet-geauditeerd en werden voorbereid volgens IFRS en zijn in overeenstemming met de gerapporteerde YEcijfers.

2. De informatie in deze trading update is gereguleerd volgens het Koninklijk Besluit van 14 november 2007 betreffende de verplichtingen van emittenten van financiële instrumenten die zijn toegelaten tot de verhandeling op een gereguleerde markt.

aanbod is een onderdeel van een plan-build-operate-aanpak, waardoor Real zijn klanten kan ondersteunen op een schaalbare manier, en tijdens elke fase van het project. Mét volledige ICT-lifecycleondersteuning.

- Business Solutions: dit zijn de oplossingen die worden uitgewerkt met eigen software of bovenop platformen van derden. Op dit vlak zal Real diensten en producten verkopen (zoals software van derden of onze eigen IP in de vorm van licenties)
- Professional Services: omvat diensten (zowel inzake ontwikkeling als infrastructuur) en producten (eigen IP in de vorm van courseware, ontwikkelingsmethodologieën, methodologieën inzake projectbeheer, building blocks enz ...)
- Infrastructure Products: hardwareproducten en softwarelicenties

Omzet per business-segment

Omzet per segment in €mio	KW1 2008/09	Pro forma KW1 2007/08	variantie in %
Infrastructuurproducten	22.571	16.972	33,0%
Professionele diensten	35.570	31.614	12,5%
Businessoplossingen	10.863	6.154	76,5%
Totaal Groep	69.004	54.740	26,1%
<i>Pro forma : som van gerapporteerde omzet van Real Software NV en Dolmen NV voor periode 1 april - 30 juni 2007</i>			

Infrastructuurproducten

De groei van 33% in Infrastructuurproducten kan worden verklaard door de timing van grote deals zowel in België als in Luxemburg die werden gesloten in het eerste kwartaal en door de acquisitie van NEC Philips.

Professionele diensten

De groei van 12,5% in Professionele diensten is gebaseerd op de blijvend sterke vraag naar outsourcing, beheerde diensten en technologische innovatie vanwege onze klanten en op de acquisitie van NEC Philips. Op dit ogenblik blijft de vraag op de markt aanzienlijk in een zeer competitief segment.

Businessoplossingen

De toename van 76,5% weerspiegelt enerzijds de toenemende marktvraag naar bedrijfsoplossingen (CRM, Businessintelligentie, Informatiebeheer) en anderzijds de succesvolle implementatie van de strategie van de groep die gericht is op oplossingen met toegevoegde waarde voor de klanten.

Belangrijke gebeurtenissen

Er werd zowel door Real Software NV als door Dolmen NV een buitengewone vergadering van de aandeelhouders belegd op 1 september 2008, met het oog op de afronding van de fusie en de verderzetting als RealDolmen NV.

Op 17 juli ontvingen we een positieve tax ruling die bevestigde dat de geplande fusie taksneutraal is en dat de beoogde retroactiviteit van de fusie voor belastingdoeleinden vanaf 1 april 2008 aanvaardbaar is. Dat heeft tot gevolg dat na de fusie ongeveer € 170m overblijft als niet-gecompenseerde fiscale verliezen wat in de toekomst tegenover de belastbare winsten kan worden gezet.

Financiële positie

De groep blijft een sterke liquiditeitspositie handhaven na de acquisitie van Dolmen NV in maart 2008. De schuldpositie van de onderneming is onveranderd gebleven en bestaat in hoofdzaak uit een converteerbare obligatie van € 75m gedurende 5 jaar die werd uitgegeven in juli 2007 met een opbrengst van 5,25% op de vervaldag en waarvan de conversieprijs in juli 2008 op € 0,5 per deelbewijs werd gebracht.

Vooruitzichten

Onze doelstellingen voor 2008/09 blijven dezelfde: een verbetering van onze marktpositie in de Benelux en Frankrijk, door zowel organische groei als acquisities en tegelijkertijd een verbetering van het

operationele resultaat. Real verwacht verdere groei voor de rest van het jaar maar geen verderzetting van de sterke groei zoals in het eerste kwartaal. Dit omwille van de tijd die zal worden besteed aan de geplande integratie van Dolmen NV in Real Software NV (RealDolmen), waarvan de synergieën pas worden verwacht in het volgende boekjaar, en omwille van de potentiële economische vertraging van de wereldeconomie.

Getrouwbeeldverklaring van het management

Ondergetekenden, Ashley Abdo (Gores Technology Ltd. London, Küsnacht Branch), voorzitter van de raad van bestuur, Bruno Segers (BVBA All Together), Managing Director (CEO) en Jos Nyns, CFO, verklaren dat, voor zover wij weten, deze trading update een getrouw beeld verschaft van de significante gebeurtenissen gedurende de eerste 3 maanden van het boekjaar en van hun financiële impact.

Financiële kalender

Afsluiting halfjaar 27/11/08

Voor opening van de beurs

Voor meer informatie kan u terecht bij:

<p>REAL SOFTWARE: Thierry de Vries Secretaris-Generaal Prins Boudewijnlaan 26, 2550 Kontich Tel.: +32.3.290.23.11 – Fax: +32.3.290.23.00 URL: www.realsoftwaregroup.com</p>

Over Real Software

Real is een onafhankelijke single-sourceverschaffer van ICT-oplossingen en een kennisbedrijf met meer dan 1900 hooggeschoolde IT-professionals en meer dan 1000 klanten in de Benelux en Frankrijk. De onderneming biedt innoverende, doeltreffende en betrouwbare ICT-oplossingen en professionele diensten waardoor klanten hun doelstellingen kunnen realiseren door hun businessprocessen te optimaliseren.

Real biedt zowel infrastructuur- als applicatieoplossingen en ondersteunt hun volledige levenscyclus aan de hand van een plan-build-operate-benadering. De Software Factory maakt het mogelijk te werken met volledig schaalbare virtuele organisatiemodellen, met de mogelijkheid om ontwikkelingsprojecten "right shore" uit te werken.

Real biedt professionele diensten via ontwikkelingsomgevingen zoals Java, .Net, iSeries, Oracle en Progress naast infrastructuurdiensten zoals projecten rond networking, outsourcing, datacenters & frontend. Real biedt zowel op maat gemaakte als gestandaardiseerde toepassingen op specifieke verticale markten zoals logistiek & distributie, financiële diensten, overheid, algemene industrie en levenswetenschappen.

Voor bijkomende informatie kan u terecht op: www.realsoftwaregroup.com